

Más allá de la cerradura: por qué los integradores de IT son los nuevos actores clave del entorno de trabajo digital



El trabajo híbrido y los modelos flex office han convertido el control de accesos en una prioridad de IT. Ya no es solo cosa de instaladores y cerrajeros.

Una posición que solo usted ocupa

Usted gestiona la red y cuenta con la confianza del responsable de IT. Cuando una empresa abre una nueva sede, usted lo sabe antes que nadie, porque es usted quien la cablea. Ese es el momento en que se plantea la gestión de accesos y espacios.

En «TIC», la C es de comunicación: el socio que gestiona la red llega a cada dispositivo conectado del edificio. El control de accesos es la extensión natural de la red.

Venda una plataforma, no un producto

Con Luckey, nativo en la nube, la conversación pasa de la mecánica al software, la identidad y la integración. Los casos de uso corporativos están disponibles como complementos que se activan cuando el cliente los necesita:

- **Recursos y reservas:** puestos de trabajo, salas de reuniones, plazas de aparcamiento y taquillas. La puerta solo se abre en la franja reservada.
- **Visitantes e invitaciones:** credenciales temporales para invitados y contratistas, sin llaves físicas.
- **Interfono virtual:** la plataforma asume la función de portero automático. Un sistema heredado menos.
- **Gestión de paquetes:** entregas en taquillas inteligentes, sin pasar por recepción.
- **Multisede:** las mismas políticas y los mismos usuarios en todas las oficinas.

Por qué es rentable

El canal de IT figura entre los de crecimiento rápido en el control de accesos en la nube. El modelo encaja con su forma de trabajar:

Oferta de mayor valor

añadido: el SaaS PropTech especializado aprovecha su experiencia en software, a diferencia de la reventa de hardware genérico.

Bajo coste de captación:

vende a clientes que ya confían en usted.

Ingresos recurrentes:

las suscripciones encajan con la facturación que ya gestiona.

Relación más estrecha:

la identidad digital y el acceso físico hacen de usted el referente de una mayor parte de la infraestructura, lo que refuerza la fidelización.

Mejor juntos

Los instaladores y cerrajeros siguen siendo imprescindibles para el hardware de puertas y el cumplimiento de la normativa de seguridad, y su experiencia gana valor a medida que los edificios se conectan más. Los mejores proyectos reúnen ambas especialidades.

Compatible con Microsoft 365 y Google

Sus clientes ya gestionan sus identidades en una de las dos plataformas. Luckey se conecta a ella respetando las políticas de autenticación que ya han definido.



Microsoft 365: los empleados acceden a Luckey con su cuenta corporativa mediante inicio de sesión único (SSO). Con el complemento Recursos y reservas, basta con añadir una sala a una reunión de Outlook para crear automáticamente la reserva y el permiso de acceso.



Google: el inicio de sesión único (SSO) de Google da a los usuarios un acceso único a todas sus aplicaciones corporativas en la nube, Luckey incluido.



Otros proveedores de identidad: SAML 2.0 y Auth0 también son compatibles.

Integraciones listas para usar

De las integraciones depende que el departamento de IT adopte una plataforma. Nadie quiere mantener a mano otra base de datos de usuarios.

Eagle Eye Networks: vídeo en directo e instantáneas de eventos dentro de Luckey, con más de 3000 cámaras compatibles.

Fluida: los usuarios se sincronizan automáticamente y se asignan a los grupos de acceso correspondientes según su rol, de modo que solo los empleados en activo conservan credenciales válidas.

FarBooking: reservas de puestos, salas de reuniones y espacios compartidos gestionadas junto con el acceso, en una sola plataforma.

Peoplelink: los datos de acceso conviven con los partes de horas y los registros de asistencia en esta suite de RR. HH. en la nube.

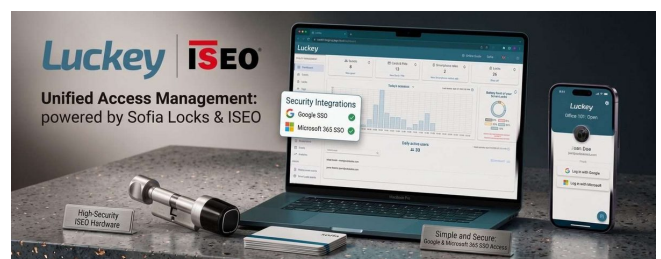
Además, HID Mobile Access vía BLE y API abiertas para el resto.

[Ver todas las integraciones](#)

Es el trabajo que ya hace cada día, aplicado a las puertas.

Pensado para la gobernanza corporativa de IT

Los datos de accesos, reservas y visitantes son datos personales. Se gestionan según los principios del RGPD, con políticas de conservación claras y control de acceso a los datos basado en roles. Un buen socio de IT aporta más valor cuando plantea este tema desde el principio.



Hablemos de colaborar

Contáctenos

info@sofialocks.com