

Au-delà de la serrure : pourquoi les intégrateurs IT sont les nouveaux acteurs clés de l'environnement de travail numérique



Le travail hybride et le flex office ont fait du contrôle d'accès une priorité IT. Ce n'est plus l'affaire des seuls installateurs et serruriers.

Une position que personne d'autre n'occupe

Vous gérez le réseau et vous avez la confiance du responsable informatique. Quand une entreprise ouvre un nouveau site, vous l'apprenez en premier, car c'est vous qui le câblez. C'est à ce moment que se pose la question de la gestion des accès et des espaces.

Dans « TIC », il y a C comme communication : le partenaire qui maîtrise le réseau a la main sur chaque appareil connecté du bâtiment. Le contrôle d'accès en est le prolongement naturel.

Vendez une plateforme, pas un produit

Avec Luckey, solution nativement cloud, l'échange ne porte plus sur la mécanique, mais sur le logiciel, la gestion des identités et l'intégration. Les cas d'usage en entreprise sont disponibles sous forme de modules complémentaires, à activer selon les besoins du client :

- **Ressources et réservations** : postes de travail, salles de réunion, places de parking et casiers. La porte ne s'ouvre que pendant le créneau réservé.
- **Visiteurs et invitations** : accès temporaires pour les invités et les prestataires, sans aucune clé physique.
- **Interphone virtuel** : l'interphonie est assurée par la plateforme : un équipement legacy de moins.
- **Gestion des colis** : les colis sont déposés dans des casiers connectés plutôt qu'à l'accueil.
- **Multisite** : un même ensemble de règles et d'utilisateurs pour tous les sites.

Pourquoi c'est rentable

Le canal IT compte parmi ceux qui progressent rapidement pour le contrôle d'accès cloud. Le modèle correspond à votre façon de travailler :

Offre à plus forte valeur ajoutée : un SaaS PropTech spécialisé valorise vos compétences applicatives, contrairement à la revente de matériel banalisé.

Faible coût d'acquisition : vous vendez à des clients qui vous font déjà confiance.

Revenus récurrents : les abonnements s'intègrent à votre facturation existante.

Relation plus étroite : identité numérique et accès physique font de vous l'interlocuteur de référence sur une plus grande part de l'infrastructure, ce qui renforce la fidélisation.

Plus forts ensemble

Les installateurs et les serruriers restent indispensables pour la quincaillerie, les équipements de fermeture et la conformité aux normes de sécurité, et leur expertise prend de la valeur à mesure que les bâtiments se connectent. Les meilleurs projets réunissent les deux métiers autour de la table.

Compatible avec Microsoft 365 et Google

Vos clients gèrent déjà leurs identités sur l'une ou l'autre de ces plateformes. Luckey s'y connecte en respectant les politiques d'authentification en place.



Microsoft 365 : les collaborateurs se connectent à Luckey avec leur compte professionnel grâce à l'authentification unique (SSO). Avec le module Ressources et réservations, il suffit d'ajouter une salle à une réunion Outlook pour créer automatiquement la réservation et le droit d'accès.



Google : l'authentification unique Google (SSO) donne accès, avec un seul identifiant, à toutes les applications cloud professionnelles, Luckey compris.



Autres fournisseurs d'identité : SAML 2.0 et Auth0 sont également pris en charge.

Des intégrations prêtes à l'emploi

Pour une DSI, les intégrations sont décisives dans le choix d'une plateforme. Personne ne veut gérer manuellement une base d'utilisateurs de plus.

Eagle Eye Networks : flux vidéo en direct et instantanés des événements dans Luckey, avec plus de 3 000 caméras compatibles.

Fluida : les utilisateurs sont synchronisés automatiquement et rattachés aux bons groupes d'accès selon leur rôle. Seuls les collaborateurs actifs conservent des accès valides.

FarBooking : réservations de postes, de salles de réunion et d'espaces partagés gérées avec les accès, sur une seule plateforme.

Peoplelink : les données d'accès côtoient les feuilles de temps et les relevés de présence dans sa suite RH cloud.

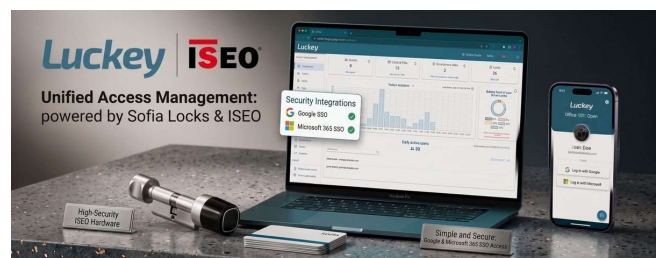
S'y ajoutent HID Mobile Access via BLE et des API ouvertes pour tout le reste.

Voir toutes les intégrations

C'est le travail que vous faites déjà chaque jour, appliqué aux portes.

Conçu pour la gouvernance IT des entreprises

Les données d'accès, de réservation et de visiteurs sont des données personnelles. Elles sont gérées selon les principes du RGPD, avec des durées de conservation claires et un contrôle d'accès aux données basé sur les rôles. C'est en abordant ce sujet dès le départ qu'un partenaire IT compétent apporte le plus de valeur.



Parlons d'un partenariat

Contactez-nous

info@sofialocks.com